







































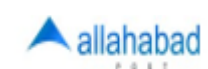











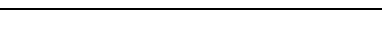



















Sr. No.	Online Publication	Publication Type	Segment	Link
1	 South Asia's Leading Multimedia News Agency	Broadcast Media	Business	<a href="#">Click here to view</a>
2		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
3		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
4		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
5		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
6		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
7		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
8		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
9		News Aggregator	Information	<a href="#">Click here to view</a>
10		News Aggregator	Information	<a href="#">Click here to view</a>
11		News Aggregator	Information	<a href="#">Click here to view</a>
12		News Aggregator	Information	<a href="#">Click here to view</a>
13		News Aggregator	Information	<a href="#">Click here to view</a>
15		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
16		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
17		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
18		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>

19		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
20		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
21		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
22		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
23		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
24		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
25		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
26		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
27		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
28		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
29		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
30		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
31		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
32		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
33		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
34		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
35		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>

36		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
37		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
38		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
39		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
40		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
41		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
42		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
43		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
44		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
45		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
46		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
47		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
48		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
49		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
50		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
51		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
52		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>

53	<b>Dubai City Reporter</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
54	<b>Washington DC Despatch</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
55	<b>New York Despatch</b>	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
56	<b>BUFFALO DESPATCH</b>	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
57	<b>EAST COAST American News</b>	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
58	<b>EUROPEAN SUN TIMES</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
59	<b>— MALDIVES — STAR PLUS</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
60	<b>capitol hill reporter</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
61	<b>EAST ASIA</b> ALL NEWS PORTAL	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
62	<b>London ChannelNews.</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
63	<b>British News</b> NETWORK	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
64	<b>World News Network</b> .net	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
65	<b>prevalentindia</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
66	<b>lucknowdigital</b>	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
67	<b>rajasthan</b> JOURNAL	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
68	<b>MAHARASHTRA</b> 24x7	News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
69	<b>PATRIKA</b>	News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>

70		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
71		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
72		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
73		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
74		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
75		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
76		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
77		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
78		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
79		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
80		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
81		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
82		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
83		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
84		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
85		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
86		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>

87		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
88		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
89		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
90		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
91		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
92		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
93		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
94		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
95		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
96		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
97		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
98		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
99		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
100		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>
101		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
102		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
103		News Portal	Information	<a href="#">Click here to view</a>

104		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
105		News Portal	Business	<a href="#">Click here to view</a>
Sr. No.	Offline Publication	Date	Edition	Page No.
106		22 November,2024	Mumbai	11
107		23 November,2024	Vadodara	02
108		22 November,2024	Nashik	06
109		20 November,2024	Mumbai	04
110		20 November,2024	Mumbai	03
111		20 November,2024	Siliguri	11
112		24 November,2024	Ahmedabad	02
113		24 November,2024	Ahmedabad	02
114		25 November,2024	Ahmedabad	03
115		24 November,2024	Ahmedabad	03
116		24 November,2024	Ahmedabad	04
117		24 November,2024	Ahmedabad	02
118		25 November,2024	Ahmedabad	02
119		25 November,2024	Ahmedabad	07
120		25 November,2024	Ahmedabad	02

121	<b>Tapobhumi Gujarat-Main</b>	24 November,2024	Ahmedabad	02
122		23 November,2024	Vadodara	03
123	<b>साकार गुजरात</b>	23 November,2024	Vadodara	02
124		23 November,2024	Vadodara	03



Publication	Mumbai Samachar
Edition	Mumbai
Date	22 November, 2024
Page No.	11

મેડિકામેન  
ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડે નાણાકીય વર્ષ  
૨૦૨૫ના પ્રથમ છ મહિનાના  
નાણાકીય પરિણામમાં ૪૮.૯૧  
ટકાના વધારા સાથે રૂ. ૧૬૮૫.૬૬  
લાખની આવક અને ૧૦.૮૮ ટકાના  
વધારા સાથે રૂ. ૧૫૧.૦૭ લાખનો  
ચોખ્ખો નફો, ૧૫.૩૯ ટકાના વધારા  
સાથે રૂ. ૨૭૭.૪૪ લાખનો એબિટા  
નોંધાવ્યો છે.

Publication	Vadodara Samachar
Edition	Vadodara
Date	23 November, 2024
Page No.	02

## મેડિકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

● મુંબઈ, તા.૨૨

મેડિકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE- MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી બેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્તી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ

બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાઈપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્વરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."

મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંડામાં ડેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

ફેન્ચ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડે ઈટોઈલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીક્યુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યા.

Publication	Desh Doot Times
Edition	Nashik
Date	22 November, 2024
Page No.	06

## मेडिकॅमेन ऑगनिक्सची महसूलात वाढ

मुंबई । फार्मास्युटिकल क्षेत्रातील एक प्रमुख कंपनी मेडिकॅमेन ऑगनिक्स लिमिटेडने पहिल्या सहामाहीचे लेखापरीक्षण न केलेले परिणाम जाहीर केले आहे. यात कंपनीच्या महसूलात वाढ झाल्याचे व्यवस्थापकीय संचालक बाल किशन गुप्ता यांनी स्पष्ट केले. ते म्हणाले, निव्वळ नफ्यात लक्षणीय वाढ झाल्याची घोषणा करताना आनंद होत आहे. जैविक आरोग्य उपायांसाठी वाढत्या मागणीचे आणि कार्यक्षम ऑपरेशनल धोरणांची प्रभावी अंमलबजावणी यामुळे कंपनीच्या निव्वळ नफ्यात सकारात्मक वाढ झाली आहे.

Publication	Adarsha Maharashtra
Edition	Mumbai
Date	20 November, 2024
Page No.	04

## मेडिकामेन ऑर्गेनिक्सने H1 FY25 मध्ये एकूण महसुलात ४९% वाढ नोंदवली.

**संक्षेप :** मेडिकामेन ऑर्गेनिक्स लिमिटेड (MOL) (NSE- MEDIORG), फार्मास्युटिकल क्षेत्रातील एक प्रमुख कंपनी जी औषधांच्या विविध डोसेजच्या विकास, उत्पादन आणि वितरणामध्ये विशेष कौशल्य राखते, त्यांनी आपल्या FY25 च्या पहिल्या सहामाहीचे (H1) लेखापरीक्षण न केलेले परिणाम जाहीर केले आहे.

### मुख्य आर्थिक ठळक मुद्दे

पहिला सहामाही, आर्थिक वर्ष २५

एकूण महसूल: १,६८५.६६ लाख, वार्षिक वाढ ४८.९१%

ईबीआयटीडीए (EBITDA): २७७.४४ लाख, वार्षिक वाढ १५.३९%

निव्वळ नफा: १५१.०७ लाख, वार्षिक वाढ १०.८८%

आर्थिक कामगिरीवर टिप्पणी करताना श्री. बळ केशन गुप्ता, व्यवस्थापकीय संचालक म्हणजे, आम्हाला FY25 च्या पहिल्या अर्धवार्षिकासाठी एकूण उत्पन्न, EBITDA आणि निव्वळ नफ्यात लक्षणीय वाढ झाल्याची घोषणा करताना आनंद होतो. हे आमच्या जैविक आरोग्य उपायांसाठी वाढत्या मागणीचे आणि आमच्या कार्यक्षम ऑपरेशनल धोरणांची प्रभावीता दर्शवते. आमचा निव्वळ नफा सकारात्मक वाढ दाखवित आहे, ज्यामुळे आमच्या व्यवसायाची ताकद सिध्द होते.

आम्ही भविष्यातील दृष्टीकोनातून आशावादी आहोत. आमची लवचिकता आम्हाला जागतिक आरोग्य क्षेत्रातील प्रमुख भागीदारांसोबत महत्त्वपूर्ण भागीदारी साधण्यास सक्षम करते, तर आमची मजबूत उत्पादन पाईपलाइन बाजाराच्या गरजेप्रमाणे अधिकाधिक उत्पादनांच्या विकासाचे वचन देत आहे. कमी कर्ज, मजबूत आर्थिक स्थिती आणि वाढती जागतिक उपस्थिती यामुळे आम्ही महत्त्वपूर्ण वाढ साधण्यासाठी सिध्द आहोत. आम्ही आपल्या स्वतःच्या ब्रँड्सद्वारे निर्यात क्षेत्रात विस्तार करण्यास तयार आहोत आणि आम्ही आपल्या गुंतवणूकदारांसाठी टिकाऊ मूल्य निर्माण करण्यासाठी कटिबद्ध आहोत.

Publication	Shivner
Edition	Mumbai
Date	20 November, 2024
Page No.	03

## मेडिकामेन ऑर्गेनिक्सने एच1 FY25 मध्ये एकूण महसुलात 49% वाढ नोंदवली

### ■ शिबनेर | प्रतिनिधी

**मुखई :** मेडिकामेन ऑर्गेनिक्स लिमिटेड (MOL) (NSE- MEDIORG), फार्मास्युटिकल क्षेत्रातील एक प्रमुख कंपनी जी औषधांच्या विविध डोसेजच्या विकास, उत्पादन आणि वितरणामध्ये विशेष कौशल्य राखते, त्यांनी आपल्या FY25 च्या पहिल्या सहमाहीचे (H1) लेखापरीक्षण न केलेले परिणाम जाहीर केले आहे.

आर्थिक कामगिरीवर टिप्पणी करताना बळकिशान गुप्ता, व्यवस्थापकीय संचालक म्हणाले, 'आमलाख FY25 च्या पहिल्या अर्धावर्षासाठी एकूण उत्पन्न, EBITDA आणि निव्वळ नफ्यात लक्षणीय वाढ झाल्याची घोषणा करताना आनंद होतो. हे आमच्या वैश्विक आरोग्य उपायांसाठी वाढत्या मागणीचे आणि आमच्या कार्यक्षम ऑपरेशनल धोरणांची प्रभावीता दर्शवते. आमचा निव्वळ नफा सकारात्मक वाढ दाखवित आहे, ज्यामुळे आमच्या व्यवसायाची ताकद सिध्द होते.

आम्ही भविष्यातील दृष्टीकोनातून आशावादी आहोत. आमची लवचिकता आमलाख जागतिक आरोग्य क्षेत्रातील प्रमुख भागीदारांसोबत महत्त्वपूर्ण भागीदारी साधण्यास सक्षम करते, तर आमची मनवूत उत्पादन पाईपलाइन जाग्याच्या गरजेप्रमाणे अधिकाधिक उत्पादनांच्या विकासाचे वचन देत आहे. कमी कर्ज, मनवूत आर्थिक स्थिती आणि वाढती जागतिक उपस्थिती यामुळे आम्ही महत्त्वपूर्ण वाढ साधण्यासाठी सिद्ध आहोत. आम्ही आपल्या स्वतःच्या ब्रँडसहारे निर्यात क्षेत्रात विस्तार करण्यास तयार आहोत आणि आम्ही आपल्या गुंतवणूकदारांसाठी टिकाऊ मूल्य निर्माण करण्यासाठी कटिबद्ध आहोत. जागतिक पोहोच विस्तारत आहे कंपनीने रवोंडा येथील डेपो फार्मसी येगो लिमिटेड सोबत सामंजस्य करार केला आहे, ज्यामुळे त्याची परदेशात उपस्थिती वाढली आहे आणि पूर्व आफ्रिकेतील दर्जेदार आरोग्य सेवा उत्पादनांचा प्रवेश वाढला आहे. फ्रेंच पश्चिम आफ्रिकेत विस्तारित करण्यासाठी धोरणात्मक भागीदारी Grande Etoile Pharmaceuticals Ltd ची स्थापना करण्यासाठी वैभव काशिनाथ चौधरी आणि मिस्ट्रीक्यूब ऑनलिटिक्स सोबत सामंजस्य करारावर स्वाक्षरी केली.

Publication	Janpath Samachar
Edition	Siliguri
Date	20 November, 2024
Page No.	11

## मेडिकामेन ऑर्गेनिक्स ने कुल राजस्व में 49 प्रतिशत की वृद्धि दर्ज की

मुंबई। मेडिकामेन ऑर्गेनिक्स लिमिटेड (NSE- MEDIORG), जो फार्मास्युटिकल क्षेत्र में एक प्रमुख कंपनी है और फार्मास्युटिकल डोजेज के विकास, निर्माण और वितरण में विशेषज्ञता रखती है, ने अपने वित्त वर्ष 25 की प्रथम छमाही में वार्षिक 48.91 प्रतिशत वृद्धि से 1,685.66 लाख रुपये का कुल राजस्व ईबीआईटीडीए 15.39 प्रतिशत वार्षिक वृद्धि के साथ 277.44 लाख रुपये हुई। शुद्ध लाभ वार्षिक 10.88 प्रतिशत वृद्धि के साथ 151.07 लाख रुपये हो गया है।

मेडिकामेन ऑर्गेनिक्स लि. के प्रबंध निदेशक बल किशन गुप्ता ने कहा, हमें वित्त वर्ष 25 की पहली छमाही में कुल राजस्व, ईबीआईटीडीए और शुद्ध लाभ में महत्वपूर्ण वृद्धि की रिपोर्ट करते हुए प्रसन्नता हो रही है।

Publication	Ahmedabad Express
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં 49% વધારો નોંધાવ્યો

(એજન્સી) મુંબઈ | તા. 23

મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE- MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડીઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે. નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, 'અમને નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્ફૂર્તિ અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્થપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્વસ્તી અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ.' વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાણામાં રેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

Publication	Gujarat Pranam
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	02

### મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ: મેડિકામેન ઓર્ગેનિક્સ પ્રતિબંધિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યવસ્થાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબંધિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્ટી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્દરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."



Publication	Nirmal Metro
Edition	Ahmedabad
Date	25 November, 2024
Page No.	03

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષે ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

એજન્સી દ્વારા મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અન-ઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. ૨૫ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

- ૧,૬૮૫.૬૬ લાખની કુલ આવક, ૪૮.૯૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૨૭૭.૪૪ લાખનો EBITDA, ૧૫.૩૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્તી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્વરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી યોજનાની ઘાન્ટ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ." વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંડામાં ૩૫૦ ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યાં છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

Publication	Prabhat
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	03

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

એજન્સી દ્વારા મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) કાર્મસ્યુટિકલ્સ શેરના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના કાર્મસ્યુટિકલ્સ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓર્ડર્ડેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે. મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. રપ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

કુલ આવક, ૪૯.૯૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

- ૨૭૭.૪૪ લાખનો EBITDA, ૧૫.૩૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૮%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશેષ્ટિપણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની

જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક ડેલ્વ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારા ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાણવી સાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્ફૂર્તિ અમને વૈશ્વિક ડેલ્વરેર અગ્રણીઓ માટે પ્રતિબદ્ધતાને વધારી રહ્યા છીએ."

કરવામાં સહમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાર્ટન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા ટેવા, મજબૂત નાણાકીય સદરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક વિતરણની રહેલી વૈશ્વિક ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની જાન્ય દ્વારા નિકાસ ભેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાઠીનાચ ઓધડી અને

વૈશ્વિક પર્યોગનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંદામાં ડેપો કાર્મસી વેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાશર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે. કેન્ચ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ય. ૧-૬ ઈટોઈલ કાર્મસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાઠીનાચ ઓધડી અને

મિસ્ડીક્ષુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાશર કર્યાં.

- ઉદ્દેશ્ય: મજબૂત માર્કેટિંગ દ્વારા હાઉછ માર્કેટમાં એક મજબૂત વ્યવસાયનું નિર્માણ કરવું.
- માલિકી: MOL GEPLમાં ૫૧% હિસ્સો ધરાવશે.
- રોકાણ: ૫ કરોડની અધિકૃત મૂડી.
- કામગીરી: GEPL FWA (પોતાની જાન્ય)માં ફિનાન્સનો નોંધણી કરશે

Publication	Rakhewal
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	04

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં 49% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, 19 ઓક્ટોબર, 2024 – મેડિકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE- MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ

ના.વ. 25 પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

₹1,685.66 લાખની કુલ આવક, 48.91%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

₹277.44 લાખનો EBITDA, 15.39%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

₹151.07 લાખનો ચોખ્ખો નફો, 10.88%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુમાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક ડેલેવર સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્ટી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાઇપલાઇન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે.

ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સ્થિતિ અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."

મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ

વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંડામાં ડેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

ફ્રેન્ચ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડે ઇટોઇલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીજ્યુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યાં.

ઉદ્દેશ્ય: મજબૂત માર્કેટિંગ દ્વારા FWA માર્કેટમાં એક મજબૂત વ્યવસાયનું નિર્માણ કરવું.

માલિકી: MOL GEPLમાં 51% હિસ્સો ધરાવશે.

રોકાણ: ₹5 કરોડની અધિકૃત મૂડી.

કામગીરી: GEPL FWA (પોતાની બ્રાન્ડ)માં ઉત્પાદનોની નોંધણી કરશે.

Publication	Garv Bhoomi
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

### ગર્વ ભૂમિ

સુંબઈ, ૧૯ ઓક્ટોબર, ૨૦૨૪ – મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ્સ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ્સ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનુદિવેશ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. ૨૫ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

- ૧,૬૮૫.૬૬ લાખની કુલ આવક, ૪૯.૯૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૨૭૭.૪૪ લાખનો EBITDA, ૧૫.૩૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૮%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં

નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાણવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્ટા અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સ્થિતિ અને વિસ્તારી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."

મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ ૨૫માં રૂપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

ફેન્ચ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડે ઈટોઈલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે વેબવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ત્રીકચુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યાં.

● ઉદ્દેશ્ય: મજબૂત માર્કેટિંગ દ્વારા FWA માર્કેટમાં એક મજબૂત વ્યવસાયનું નિર્માણ કરવું.

● માલિકી: MOL GEPLમાં ૫૧% હિસ્સો ધરાવશે.

● રોકાણ: ૫ કરોડની અધિકૃત મૂડી.

● કામગીરી: GEPL FWA (પોતાની બ્રાન્ડ્સ)માં ઉત્પાદનોની નોંધણી કરશે.

Publication	Satellite Samachar
Edition	Ahmedabad
Date	25 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ: મેડિકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુમાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ

અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્તી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે

મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાઈપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્વરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."

Publication	Standard Herald
Edition	Ahmedabad
Date	25 November, 2024
Page No.	07

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, ડિકમેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે. નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે."

Publication	Subha Savera
Edition	Ahmedabad
Date	25 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, ૧૯ ઓક્ટોબર, ૨૦૨૪ – મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. ૨૫ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

- ૧,૬૮૫.૬૬ લાખની કુલ આવક, ૪૮.૯૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૨૭૭.૪૪ લાખનો EBITDA, ૧૫.૩૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૮%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુમાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ૨૫ના પ્રથમ

અર્ધવાર્ષિક ગણામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખો નફોમાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ.

અમારી સ્ફૂર્તિ અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત સુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્વરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે.

અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની શ્રાન્ત દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ."

મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ ૨૦૨૩માં ડેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યાં છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

કેન્સર વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડ ઇંટોઇલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વેબવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીક્યુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યાં.

Publication	Tapo Bhumi
Edition	Ahmedabad
Date	24 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ ર પના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, -

મેડિકમેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના

નાણાકીય વર્ષ ર પના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, "અમને નાણાકીય વર્ષ ર પના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં

નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.



Publication	Lok Darpan
Edition	Vadodara
Date	23 November, 2024
Page No.	03

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MED ORQ) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ કોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે. મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. રપ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ૧.૬૮૫.૬૬ લાખની કુલ આવક, ૪૯.૯૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ ૨૭૭.૪૪ લાખનો, ૧૫.૩૯%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ ૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૮%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિનાણાકીય પ્રદર્શન વિશેષ્ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, અમને નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, અને ચોખ્ખા નફામાં

નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્વૈચ્છિક વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સ્થિતિ અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં

છીએ અને અમે અમારો રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ. ધ્યેયમુખ્ય કાર્યકાર વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાના કરેલું છે. ડેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશ માર્કેટમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે. કેન્થ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગાન્ડે ઇટોઈલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચન કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીકચુ ઓનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યાં. ઉદ્દેશ મજબૂત માર્કેટિંગ દ્વારા માર્કેટ એક મજબૂત વ્યવસાયનું નિર્માણ કરવું. માલિકી માં ૫૧% હિસ્સે ધરાવશે. રોકાણ ૫ કરોડન અધિકૃત મૂડી. કામગીરી (પોતાની બાન્ડ્સ)માં ઉત્પાદનોની નોંધણી કરશે.

Publication	Sakar Gujarat
Edition	Vadodara
Date	23 November, 2024
Page No.	02

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં 49% વધારો નોંધાવ્યો

મુંબઈ, ઓક્ટોબર, 2024 – મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી બેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનુદાન પરિણામોની જાહેરાત કરી છે. મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. 25 પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

- ₹1,685.66 લાખની કુલ આવક, 48.91%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ₹2277.44 લાખનો EBITDA, 15.39%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ
- ₹151.07 લાખનો ચોખ્ખો નફો, 10.88%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, અમને નાણાકીય વર્ષ 25ના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, EBITDA અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે. આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સફૂર્તી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં

સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાર્ટપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સ્થિતિ અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ. મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંડામાં ડેપો ફર્મસી એગ્રીમેન્ટ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે

છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે. ફ્રેન્ચ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડ ઇટોઈલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીકયુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યાં. ઉદ્દેશ્ય: મજબૂત માર્કેટિંગ દ્વારા FWA માર્કેટમાં એક મજબૂત વ્યવસાયનું નિર્માણ કરવું. માલિકી: MOL GEPLમાં 51% હિસ્સો ધરાવશે. રોકાણ: ₹5 કરોડની અભિકૃત મૂડી. કામગીરી: GEPL FWA (પોતાની બ્રાન્ડ)માં ઉત્પાદનોની નોંધણી કરશે.

Publication	Yatharth
Edition	Vadodara
Date	23 November, 2024
Page No.	03

## મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સે નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકની કુલ આવકમાં ૪૯% વધારો નોંધાવ્યો

મેડીકામેન ઓર્ગેનિક્સ લિમિટેડ (MOL) (NSE-MEDIORG) ફાર્માસ્યુટિકલ ક્ષેત્રના અગ્રણી ખેલાડીઓમાંના એક, ફાર્માસ્યુટિકલ ડોઝની વ્યાપક શ્રેણીના વિકાસ, ઉત્પાદન અને વિતરણમાં વિશેષતા ધરાવે છે, તેણે તેના નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ અર્ધવાર્ષિકના અનઓડિટેડ પરિણામોની જાહેરાત કરી છે.

મુખ્ય નાણાકીય વિશેષતાઓ ના.વ. રપ પ્રથમ અર્ધવાર્ષિક

● ₹૧,૬૮૫.૬૬ લાખની કુલ આવક, ૪૮.૮૧%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

● ₹૨૭૭.૪૪ લાખનો EBITDA, 15.39%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

● ₹૧૫૧.૦૭ લાખનો ચોખ્ખો નફો, ૧૦.૮૮%ની વાર્ષિક વૃદ્ધિ

નાણાકીય પ્રદર્શન વિશે ટિપ્પણી કરતા, મેનેજિંગ ડિરેક્ટર શ્રી બાલ કિશન ગુપ્તાએ જણાવ્યું, “અમને નાણાકીય વર્ષ રપના પ્રથમ

અર્ધવાર્ષિક ગાળામાં કુલ આવક, ઈફેક્ટીવ અને ચોખ્ખા નફામાં નોંધપાત્ર વૃદ્ધિની જાણ કરવામાં આનંદ થઈ રહ્યો છે. આ અમારા ઓર્ગેનિક હેલ્થ સોલ્યુશન્સની વધતી માંગ અને અમારી કાર્યકારી વ્યૂહરચનાઓની અસરકારકતાને પ્રતિબિંબિત કરે છે. અમારો ચોખ્ખો નફો હકારાત્મક વૃદ્ધિ દર્શાવવાનું જાળવી રાખી અમારા વ્યવસાયની મજબૂતાઈને દર્શાવે છે.

આગળ જોતાં, અમે અમારી ભાવિ સંભાવનાઓને લઈને આશ્ચર્ય છીએ. અમારી સ્કૂર્ટી અમને વૈશ્વિક હેલ્થકેર અગ્રણીઓ સાથે મહત્વપૂર્ણ ભાગીદારી કરવામાં સક્ષમ બનાવે છે, જ્યારે અમારી મજબૂત પ્રોડક્ટ પાઈપલાઈન બજારની જરૂરિયાત મુજબ વધુ અને વધુ ઉત્પાદનોના વિકાસનું વચન આપે છે. ઓછા દેવા, મજબૂત નાણાકીય સદ્ધરતા અને વિસ્તરી રહેલી વૈશ્વિક હાજરી સાથે, અમે નોંધપાત્ર વૃદ્ધિ

માટે તૈયાર છીએ. અમે અમારી પોતાની બ્રાન્ડ દ્વારા નિકાસ ક્ષેત્રમાં વિસ્તરણ અને વૃદ્ધિ કરવા માટે સારી સ્થિતિમાં છીએ અને અમે અમારા રોકાણકારો માટે કાયમી મૂલ્ય બનાવવા માટે પ્રતિબદ્ધ છીએ.”

મુખ્ય કાર્યકારી વિશેષતાઓ વૈશ્વિક પહોંચનું વિસ્તરણ કંપનીએ રવાંડામાં ડેપો ફાર્મસી યેગો લિમિટેડ સાથે એમઓયુ પર હસ્તાક્ષર કર્યા છે, જે તેની વિદેશમાં હાજરીમાં વધારો કરે છે અને પૂર્વ આફ્રિકામાં ગુણવત્તાયુક્ત આરોગ્યસંભાળ ઉત્પાદનો સુધી પહોંચને વિસ્તૃત કરે છે.

કેન્થ વેસ્ટ આફ્રિકામાં વિસ્તરણ માટે વ્યૂહાત્મક ભાગીદારી ગ્રાન્ડે ઈટોઈલ ફાર્માસ્યુટિકલ્સ લિ.ની રચના કરવા માટે શ્રી વૈભવ કાશીનાથ ચૌધરી અને મિસ્ટીક્યુબ એનાલિટિક્સ સાથે સમજૂતી કરાર પર હસ્તાક્ષર કર્યા.